



## *Nick Terrenzi viene a España 2 y 3 de Diciembre*



Nick Terrenzi ha viajado mucho a lo largo de su vida. A los 14 años, ya había vivido en muchas partes de Estados Unidos. Proveniente de una zona agrícola, Nick empezó a trabajar a muy temprana edad. Con 14 años ya tenía dos trabajos a la vez que llevaba a cabo sus estudios.

A los 17 años fue reclutado para el servicio militar donde ascendió a Oficial del Cuerpo de los Marines Estadounidenses. Los Marines son un grupo selectivo, de élite, del ejército americano. Sirvió en diferentes zonas, entre ellas la frontera entre Corea del Norte y Corea del Sur, antes de las Olimpiadas de Seúl en Corea, en las que participó como parte de la Defensa Estadounidense. Siempre volcado en la acción durante toda su carrera Militar más que en tareas administrativas, se retiró del Cuerpo de los Marines Estadounidense con estatus de honor ocho años más tarde.

Comenzó su carrera en una empresa de desarrollo de software informático mientras se formaba en Gestión Empresarial, hasta que ascendió a Director General, abriendo una nueva sucursal en Los Ángeles desde la que inició una fusión que resultó en 3 nuevas compañías, con lo que obtuvo la posibilidad de ascender a Ejecutivo de todo el Grupo. Formando parte del grupo, Nick hizo crecer la empresa de 18 a 130 empleados y la llevó a la cima del sector.

En ese momento, Nick se convirtió en un experto en la gestión de proyectos, hasta expandir su lista de clientes a grandes multinacionales como Shell Oil, Texaco, Mobil Oil, BP, Chevron and McDonald's. Trabajando en colaboración con 6 de las 'Grandes' compañías financieras, se le conocía como un experto en proyectos completados a tiempo y en presupuesto, lo cual hizo a su compañía muy reconocida y finalmente absorbida por una multinacional mayor.

En ese punto, Nick decidió dedicarse al campo de la Educación empresarial en el cual ha ejercido como directivo, consultor y conferenciante durante más de 20 años. Es el Presidente y miembro de la Junta Directiva de Hubbard College Internacional y ha abierto más de 40 sedes internacionales en menos de 5 años, de modo que dirige una red de 53 sedes en 27 países y 16 idiomas diferentes.

El Sr. Terrenzi es un conferenciante de Gestión Empresarial solicitado a nivel internacional, experto en temas como gestión de proyectos, ventas, seminarios y administración empresarial. Tiene una trayectoria como conferenciante de más de 2.000 eventos en 32 países, desde E.E.U.U hasta Kazajistán incluyendo Canadá, Kenia, Reino Unido, Sudáfrica y la mayor parte de la Unión Europea así como la Unión Soviética. Su público incluye desde empresarios pequeños hasta multinacionales en todos los sectores públicos y privados.

También colabora como voluntario en Asesoramiento de Futuro para estudiantes de Bachillerato en Los Ángeles, ciudad en la que habitualmente reside junto a su mujer desde hace 23 años y sus 3 hijos.

A continuación destacamos algunos de sus clientes de Consultoría y Formación:

Microsoft Corporation	Price Waterhouse Coopers	DELL Corporation
Gobierno de Tailandia	Gobierno de Ghana	Gobierno de Colombia
Mobil Oil	Amoco Oil	McDonalds Corporation
Shell Oil	Executive Software International	Taylor Guitars
Diskeeper Corporation	Many Entertainment Corporations	Hilton Hotels

***Nick Terrenzi entregará un taller de  
"Cómo Vender un Producto, Servicio o Idea Con Éxito"  
el 2 y 3 de Diciembre en el Hubbard College España en Toledo***